

# Best Value Procurement



PROSJEKT  
UTVIKLING



1987 • 2017

## **BVP** (faktaboks)

BVP er en forkortelse for Best Value Procurement som på norsk også kalles prestasjonsinnkjøp.

Metoden har 4 hovedfaser – se egen figur.

Det fokuserer på tilbyderens særpreg ved å legge stor vekt på kvalitet og kompetanse i tillegg til pris.

Hovedvekt på kompetanse innen risikohåndtering i konkurransen.

Prinsipp:

Kompetent leverandør gir lavere risiko som igjen gir mindre behov for detaljer og kontroll fra oppdragsgiver.

Budsjettets makspris for kontrakten oppgis ved tilbudsutlysningen.

Lang avklaringsfase med vinneren før kontrakt signeres.

Kvalitet og kompetanse belønnes reelt.

Utfordrer leverandøren på å bidra til prosjektmålene.

Fokus på økt verdi for oppdragsgiver.

Skal gi «vinn-vinn»-løsning for begge parter.

Raskere prosjektgjennomføring og lavere konfliktnivå.